

7 steg för en bättre avtalsförvaltning genom hela inköpsprocessen



Att identifiera risker och att arbeta förebyggande för att minska eller undanröja risker är en viktig del av avtalshanteringen. Detta arbete bör startas långt innan ett avtal träder i kraft.

Därför är det avgörande att nedan sju steg tas i början av processen.



1. Förstå målen

Fastställ vad organisationen vill uppnå med avtalet innan ni börjar prata med de andra parterna.

- ☉ Vilken typ av relation behöver vi skapa?
- ☉ Vilken inverkan kommer den att ha på vår verksamhet?
- ☉ Kan vi fullgöra de skyldigheter som detta medför för oss?
- ☉ Vad måste respektive avdelning göra för att vi ska kunna uppfylla våra åtaganden?

2. Förstå er riskprofil

Risker kan uppstå i olika former och variera över tid, från hot mot folkhälsan och cyberhot till säsongsbaserade fluktuationer och reglering. Därför är det nödvändigt att genomföra riskanalyser under hela avtalets giltighetstid.



3. Förstå motpartens riskprofil

Gör en ingående analys av motpartens riskprofil och hur den kan påverka er organisation. Se till att inkludera omfattande bakgrundskontroller, cybersäkerhetsgranskningar och att förordningar och föreskrifter efterlevs.

4. Analysera historiska data

Granska liknande avtal för att förstå vilka problem som har uppstått samt hur väl samarbetet fungerat.

5. Låt tidigare misstag forma bästa praxis

Utvärdera alltid avslutade avtal för att förstå varför resultaten inte nåddes, eller vilka misstag som gjordes under upphandlingen, och skapa en ovärderlig kunskapsbas.

6. Sätt en tydlig gräns

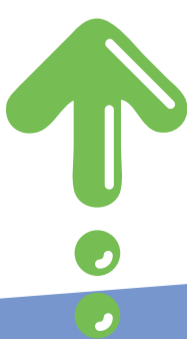
Tydliga gränser rekommenderas för att se till att risktoleransen aldrig överskrids. Kommunicera dem till alla berörda parter så att det inte finns någon tvetydighet om vad som gäller.

7. Använd avtalsmallar

Använd en avtalsmall med redan godkända klausuler som utgångspunkt för att skapa nya avtal. Detta sparar tid och eliminerar fel som kan uppstå på grund av den mänskliga faktorn.

Vill du veta mer?

Läs mer om Unit4 Contract Management med Scanmarket för att upptäcka ett smidigare och mer integrerat sätt att ta kontrollen över era avtal.



Läs mer här

